

Certification Professionnelle RNCP

De niveau 6, par décision de France Compétences.

Délivrée par CENTRE DE TECHNIQUES INTERNATIONALES.

Formation en 1 an

Conditions d'accès

Bac +2 validé : en priorité BTS NDRC, MCO, CI, AG, COM ou IUT TC, GEA ou tout titulaire d'un Bac +2 tertiaire ayant des aptitudes pour le commerce.

Statut de la formation

Contrat en apprentissage : alternance 2 semaines en centre de formation et 4 semaines en entreprises.

Tarifs

Formation gratuite et rémunérée dans le cadre d'un contrat d'apprentissage (aides de l'État).

Les + de SMB

- Un suivi et un accompagnement personnalisé depuis l'admission en formation jusqu'à la signature du contrat en apprentissage (aide à la recherche d'entreprises) ;
- Une semaine de création d'entreprises ;
- Des partenariats avec des entreprises ;
- Des interventions de professionnels qualifiés ;
- Un effectif réduit pour un meilleur suivi.

BACHELOR en apprentissage

RESPONSABLE COMMERCIAL & MARKETING

MISSIONS

Le responsable du développement et du pilotage commercial France et International se présente :

- soit comme un **manager intermédiaire** entre les équipes opérationnelles et la direction commerciale ; il pilote l'activité commerciale ;
- soit comme un **opérationnel de la vente**, responsable d'un secteur ou d'un type de clientèle ; il développe le portefeuille client.

Dans les deux cas, la **dimension managériale est importante.**

CONTENU PÉDAGOGIQUE

pour information, sous réserve de modifications pour la rentrée 2023

Le programme s'articule autour de quatre blocs de compétences :

Bloc 1 : assurer une veille commerciale, concurrentielle, technologique et définir les plans d'actions marketing en France et à l'International

Bloc 2 : détecter les opportunités commerciales et développer un portefeuille clients France et International

Bloc 3 : négocier, mettre en place les contrats et partenariats

Bloc 4 : manager une équipe commerciale et suivre les performances commerciales en France et à l'international

Participation au Challenge des Négociales, préparation facultative au TOEIC, immersion possible d'une semaine à l'étranger.

SECTEUR D'ACTIVITÉ ET EMPLOIS EN FRANCE ET À L'INTERNATIONAL

- Responsable commercial
- Responsable du développement commercial
- Responsable du pilotage commercial
- Ingénieur d'affaires
- Responsable Marketing clients
- Responsable grand comptes

ÉVALUATION

Épreuves de certification tout au long de la formation :

- écrits en contrôles continus
- constitution de dossiers avec soutenance orale
- études de cas
- rapport de compétences avec soutenance orale devant un jury en fin de formation dit «Grand Oral»

CONTACT Unité de Formation d'Apprentis BASTIDE-FORMATIONS

45, rue de Dijon
33100 BORDEAUX
05 57 80 12 00
bastideformation@smb33.fr
www.smb33.fr

 saintemariembastide
campussaintemariembastidesup

 Ensemble Scolaire Sainte-Marie Bastide



DOSSIER DE CANDIDATURE
EN LIGNE